

СПРАВОЧНИК ЭКОНОМИСТА

Журнал «Справочник экономиста»,
№ 3 (105) март 2012



Содержание

5 СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

9 НОВОЕ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

14 УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ

Бутов Д. В.

14 Методика построения системы внутрихозяйственной отчетности

Семенов В. И.

24 Оптимизация продаж и прибыли в торговой организации

Любая коммерческая организация может и должна продавать больше. Это основной показатель успешности в бизнесе, способ повышения имиджа среди клиентов, а также стимул для развития. Автор предлагает рациональные методы оптимизации продаж, которые позволят повысить доход и прибыль торговой организации.

Темишев Р. Р., Плотникова К. И.

35 Минимизация затрат при управлении поставками материальных ресурсов с учетом инфляции

Поставки материалов, конструкций, комплектующих для их последующего использования в производстве конечной продукции или для продажи — управляемые бизнес-процессы на предприятиях промышленности, строительства и торговли. Соответствующие затраты включают составляющие по приобретению (закупке), поставке партий на склад и хранению. На практике актуально достижение локальной цели минимизации затрат, связанных с бизнес-процессом «поставки материальных ресурсов», путем установления оптимизированного параметра «величина партии».

Вопрос — ответ

- 41 Распределение расходов между разными видами деятельности
- 44 Распределение бюджетных средств
- 48 Оплата спортивно-оздоровительных мероприятий для сотрудников

52 БЮДЖЕТИРОВАНИЕ

Паршин Д. М.

52 Взаимосвязь показателей бюджетирования со стратегией развития компании

Разработка стратегии компании — необходимое условие для успешного развития бизнеса. Основная сложность заключается в том, чтобы сформировать такие бюджеты, которые приведут к достижению долгосрочных целей. Решить эту задачу компания может, используя модели достижимого роста и процента от продаж.

61 УПРАВЛЕНИЕ МАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ

Вопрос — ответ

- 61 Расчет нормы расхода топлива для карьерного автотранспорта

65 БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Грищенко А. В.

65 Новый Федеральный закон «О бухгалтерском учете»: анализ изменений



Семина Н. И.

71 Отдельные вопросы исчисления НДФЛ

Об особенностях налогообложения расходов работодателя на медицинское обслуживание работников и членов их семей, а также нюансах оформления передачи стандартного вычета по НДФЛ на ребенка между его родителями — наш эксперт.

83 ЭКОНОМИКА ОТРАСЛИ

Фридман Э. А.

83 Особенности развития предприятий лесного хозяйства

Автор анализирует методы расширения ассортимента и продвижения продукции лесного хозяйства с целью удовлетворения спроса, привлечения новых потребителей и поставщиков и, как следствие, получения дополнительной прибыли.

Красников Б. И.

94 Расчет экономической эффективности при создании комплекса по переработке отходов

В настоящее время в России большое внимание уделяется созданию мусороперерабатывающих производств. При этом используются как отечественные, так и зарубежные разработки. В данном материале рассматривается проект по созданию комплекса по переработке отходов производства и потребления на основе согласованного сочетания существующих технологий, обеспеченных сертифицированным апробированным оборудованием. Это позволит исключить вывоз мусора на полигоны, получить максимальный выход продукции в виде товарных продуктов и стандартного вторсырья в цепи рециклинга, перевести переработку мусора из затратной в доходную статью бюджета.

Дубов И. А.

108 Инвестиции в развитие регионов

Для каждого региона, федерального округа нашей страны необходим индивидуальный подход как к концептуальному подходу к разработке, так и методам и механизмам реализации программ социально-экономического развития. При этом методики создания таких индивидуальных экономических механизмов должны иметь общие закономерности, подходы и механизмы формирования, основанные на эффективном опыте, общеэкономической ситуации в государстве и регионе.

123 ОПЛАТА ТРУДА

Вопрос — ответ

123 Оплата сверхурочной работы

126 АКТУАЛЬНАЯ ТЕМА

Лисовский П.

126 Стратегия возврата (взимания) просроченной дебиторской задолженности

Современный этап экономического развития фармацевтического рынка России характеризуется дефицитом денежных средств в экономике и неплатежеспособностью многих компаний, что вызывает рост дебиторской задолженности у всех участников фармацевтического рынка. Можно ли построить эффективную систему возврата дебиторской задолженности в отдельно взятой фармацевтической компании на российском фармацевтическом рынке, где просроченная задолженность является нормой? Можно и даже необходимо.

О том, как это сделать, читайте в данной статье.